

Arrow ECS GmbH

Industriestraße 10a
82256 Fürstentfeldbruck

T +49 (0) 81 41 / 35 36-0
F +49 (0) 81 41 / 35 36-897

info@arrowecs.de
arrowecs.de



Data Center

Business Development-Support und Demand Creation für Managed Service Provider



 Five Years Out

BUSINESS DEVELOPMENT SUPPORT UND DEMAND CREATION

Als Managed Service Provider im kompetitiven Cloud-Umfeld müssen Sie sich ständig neuen Herausforderungen stellen:

Business-Differenzierung, Sicherung neuer Möglichkeiten und Neukundengewinnung für Ihre Service-Angebote. Dank unserer extensiven Erfahrungen und Expertenressourcen kann Ihnen Arrow ECS dabei helfen, Marketingkampagnen durchzuführen, neue Geschäftsmöglichkeiten zu erschließen und zusätzliche Umsatzpotentiale zu eröffnen.

AUSGEWIESENE EXPERTISE

Unsere Spezialisten für Geschäftsentwicklung und Marketing agieren als zuverlässige Partner Ihres eigenen Teams und arbeiten eng mit Ihnen zusammen, wenn es darum geht, Ihre Inhouse-Marketing-Aktivitäten zu erweitern und nach vorne zu bringen. Sie nutzen ihr Wissen und Können zur Maximierung bestehender Herstellerbeziehungen, Erweiterung Ihres Portfolios mit neuen Herstellern, Generierung neuer Leads, Erschließung neuer Marktsegmente und Schaffung einer größeren Marktsensibilität für Ihr einzigartiges Angebot beitragen.

Warum wertvolle Zeit und Geldressourcen für Tools und Programme verschwenden, die schon vorhanden sind?

Mit Arrow an Ihrer Seite können sich Ihre eigenen Ressourcen voll darauf konzentrieren, engere Kundenbeziehungen herzustellen und eine nachhaltige, profitable Geschäftsentwicklung zu erzielen.

MARKTFÜHRENDE VALUE PROPOSITION

Wir bieten Managed Service Providern eine einmalige Wertschöpfung mit folgenden Vorteilen:

- > **Business Development und Demand Creation**
- > **Architektur- und Service-Optimierung**
- > **Finanz-Support und -Enablement**

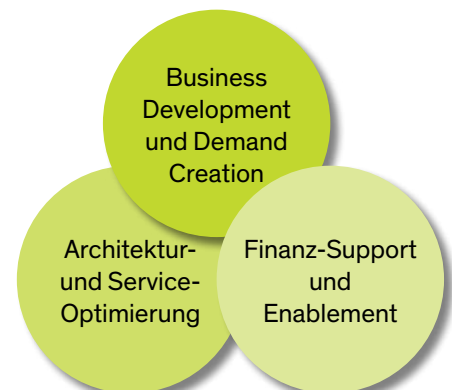
Unser Fokus liegt darauf, Kosten und Komplexität bei Ihrer täglichen Arbeit zu senken und Ihren kommerziellen Erfolg zu steigern.

Möchten Sie mehr über unseren Support für Geschäftsentwicklung (Business Development) und Bedarfsdeckung (Demand Creation) sowie andere verfügbare Services erfahren, kontaktieren Sie uns bitte unter der Rufnummer

T: +49 (0) 81 41 / 35 36-159 oder senden Sie eine E-Mail-Nachricht an die folgende E-Mail-Adresse: **cloud@arrowecs.de**

DER ARROW-VORTEIL:

- > Verfügbarkeit von Spezialisten für Geschäftsentwicklung und Marketing als zuverlässige Ergänzung Ihres eigenen Teams.
- > Zur Erweiterung Ihrer Geschäftsaktivitäten haben Sie Zugriff auf Werbekostenzuschüsse sowie online auf unser Virtual Marketing Manager-Portal.
- > Zugriff auf unsere neue und innovative ArrowSphere-Plattform-Familie mit zugeordneten MSP-spezifischen Funktionen. Sie besitzen damit die Gelegenheit, an der weltweit ersten echten Cloud Channel-Partnercommunity teilzunehmen.
- > EMEA-Reichweite, Verbindung mit mehr als 10.000 VARs sowie Beziehungen zu bedeutenden Herstellern.
- > Nutzung EMEA-weiter Einrichtungen für Kundenveranstaltungen, Events sowie Proof-of-Concepts mit technischen Architekten für die zügige und effiziente Abwicklung Ihrer Geschäfte.



ZUSAMMENARBEIT MIT ARROW PROFIT FÜR IHR BUSINESS

BUSINESS DEVELOPMENT

Ein Weltklasse-Service, der Ihre eigenen Prozesse und Mitarbeiter mit den Erkenntnissen einer sich schnell wandelnden IT-Landschaft sowie mit praxiserprobten Tools und Ressourcen für den Ausbau Ihrer Geschäfte komplementiert:

- > Discovery Workshops (Erkenntnis-Workshops) zum Erkunden und Verstehen Ihrer Business- und Wachstumsambitionen als Grundlage für eine produktive und gegenseitig nützliche Partnerschaft.
- > Leichter Zugang zu hoch spezialisierten technischen Intelligenz- und Presales-Ressourcen in Kombination mit dedizierten Workshops zum Briefing Ihres technischen Teams über die neuesten Roadmaps und technischen Updates.
- > Presales-Support mit herstellernunabhängiger Beratung und technischem Service durch zertifizierte Presales-Profis, die modernste Technologien und Lösungen empfehlen, demonstrieren und auch beziehen können. Diese Experten unterstützen Sie mit exakten technischen Spezifikations- und Design-Angaben.
- > Etablierte Methoden für Rechnungswesen, Unternehmensplanung & Sales Engagement.

MARKETING-PROGRAMME

Ressourcen und Finanzierung zur Erschließung neuer Marktsegmente, Eröffnung neuer Möglichkeiten und Erhöhung Ihrer Geschäftsabschlüsse:

- > Erfolgreiche Marketingplanung und -Beratung durch unsere hochqualifizierten Marketing Manager zur Ergänzung und Erweiterung Ihrer In-House-Teams.
- > Unterstützung bei der Beantragung wertvoller Hersteller Fundings (Finanzhilfen seitens der Hersteller) zur Unterstützung Ihrer Kampagnen.
- > Zeitsparendes, vorgeprüftes Kampagnenmaterial, das Ihnen zur individuellen Anpassung über unseren leicht zu bedienenden Virtual Marketing Manager online zur Verfügung steht.
- > Bewährtes Sales Enablement über den gesamten Sales Lifecycle hinweg, angefangen von Kontaktstrategien (Audience Acquisition) über Terminvereinbarungen bis hin zur Entwicklung langfristiger und loyaler Kundenbeziehungen.
- > Kompetenz in Programmen für die End-to-End-Lead-Generierung und -Pfleger sowie umfangreiche Erfahrungen in der Nutzung einer breiten Palette von Unternehmen für die Lead-Generierung.

SUPPORT BEI DER MARKTEINFÜHRUNG

Fachkundige Anleitung bei dem kosteneffizienten Aufbau Ihrer Marktpräsenz, der Ausweitung Ihrer Marktabdeckung und der Maximierung von Early-Adopter-Vorteilen:

- > Umfassende Marketing-Services einschließlich sozialer Medien, digitalem Marketing, Lead-Generierung, Videoerstellung, Strategien und Marken durch etablierte Marketing-Profis.
- > Lernen Sie, wie Sie moderne Tools für soziale Medien für die Eröffnung neuer Vertriebsmöglichkeiten nutzen, Entscheidungsträger beeinflussen, Beziehungen aufbauen und sich profilieren können.
- > Permanentes Überwachen und gemeinsame Nutzung von Marketing-Intelligenz und -Analysen zur Entdeckung von Trends in aufstrebenden Branchen, um Sie in Kombination mit einem privilegiertem Zugriff auf Herstellerstrategien und Entwicklungspläne gut zu positionieren.
- > Umfangreiche Enduser-Datenbanken, damit Sie mit Ihren Kampagnen auch gleich zu Beginn das richtige Ziel avisieren.
- > Erstklassige EMEA-weite Einrichtungen für Ihre Seminare, Kundenveranstaltungen, Proof-of-Concepts, Präsentationen, Benchmark- und Performance-Tests.

INNOVATIONEN DER ZUKUNFT - ARROW



Arrow ECS GmbH
Enterprise Computing Solutions
Industriestraße 10a
82256 Fürstentfeldbruck

ANSPRECHPARTNER

Stefan Ostermeyer
Manager Business Unit IBM

PER TELEFON

+ 49 (0)8141 3536 - 159

PER E-MAIL

stefan.ostermeyer@arrowecs.de

ONLINE

www.arrowecs.de
www.arrowsphere.net
