

RHA Master Class Promotion für Partner

Weltklasse-Lösung und Kunden-/Partnerförderung durch Promotion

- Für Kunden
 - ✚ Arcserve Replication und High Availability eliminiert Ausfallzeiten und erfüllt anspruchsvolle SLAs, die herkömmliche Backup- und Recovery-Lösungen allein nicht erfüllen können.
- Für Partner
 - ✚ Vertriebspartner können Arcserve Replication und High Availability profitabel einsetzen und verwalten, um Kunden zu unterstützen, die über begrenzte Ressourcen verfügen, aber das höchste Schutzniveau für lebenswichtige Geschäftssysteme benötigen.

Die einzigartige Chance, eine Weltklasse-Lösung zu erwerben und eine exklusive Schulung zu erhalten

Kombinierte RHA Master Class für das Partner/Customer Team

Arcserve Partner, die einen Arcserve RHA Software Deal ab 50.000* USD (bzw. den Gegenwert in lokaler Währung 44.645 Euro oder 38.465 GBP, Arcserve Nettobetrag) in Arcserve's Fiscal Quartalen 1 und 2 abschliessen, beginnend vom 15. April 2019 und endet am 23. September 2019 erhalten einen Deal Rabatt ("Rabatt") zur Verwendung für eine RHA Master Class für ihre Kunden und eigenes Personal **wie nachfolgend beschrieben** :

Arcserve Netto-Wert des RHA-Deals	Rabatt für USD Handelspartner	Rabatt für EUR Handelspartner	Anzahl der berechtigten Teilnehmer
Zwischen \$50,000-\$90,000*	\$ 5,000.00	€4,465.00	Bis zu 3 Personen
Zwischen \$90,000-\$249,000*	\$6,700.00	€ 5,985.00	Bis zu 4 Personen
Zwischen \$250,000 und höher	\$10,000.00	€ 8,930.00	Bis zu 6 Personen

*Es gilt der Wechselkursatz von Arcserve um für alle Deals in EUR den Wert in USD zu ermitteln.

Promotion-Anforderungen:

1. Teilnehmende Vertriebspartner müssen registrierte Mitglieder des Arcserve-Global-Partner-Programms sein.
2. Nur RHA Software Transaktionen von 50.000 USD NCV (bzw. den Gegenwert in lokaler Währung 44.645 Euro, Arcserve Nettobetrag) oder mehr, sind für den RHA Master Class Rabatt berechtigt.
3. **Gültig für alle Transaktionen, die zwischen dem 15. April 2019 und dem 23. September 2019 registriert und abgeschlossen wurden.**

Rechtshinweis

Copyright © 2019 Arcserve (USA), LLC und seine verbundenen Unternehmen und Tochtergesellschaften. Alle Rechte vorbehalten. Alle hierin genannten Marken, Handelsnamen, Dienstleistungsmarken und Logos sind Eigentum ihrer jeweiligen Inhaber. Dieses Dokument dient nur zu Ihrer Information.

4. "NCV" bezeichnet den Nettowert aller Neu-Verkäufe von Arcserve-Softwareprodukten und der damit verbundenen neuen Wartung.
5. Alle Deals müssen im Arcserve Partnerportal registriert, qualifiziert, validiert und vom Arcserve Vertriebsteam mit **Promo Code: "RHA Master Class"** genehmigt werden.
6. Doppelte Transaktionen werden für diesen Rabatt ausgeschlossen.
7. Alle Deals / Transaktionen, die nur zur Verlängerung der Wartung oder für Hardwareprodukte getätigt werden, sind von diesem Rabatt ausgeschlossen.

Planung und Teilnahme an einer RHA Master Class

1. Sofern der Partner alle Anforderungen erfüllt hat, bestätigt Arcserve dem Partner innerhalb von 30 Tagen nach Abschluß der Transaktion, die Anspruchsberechtigung und den Betrag des Rabatts.
2. Wenn der Betrag des Rabatts bestätigt ist, muss sich der Partner an den Arcserve Account Manager wenden um, wie in der obigen Tabelle beschrieben, eine RHA Master Class an einem verfügbaren Arcserve-Standort und für die berechtigte Anzahl von Teilnehmern zu planen.
3. Der Partner muss für die von ihm ausgewählten Teilnehmer selbst Reise- und Unterkunftsarrangements treffen, die den Betrag des bestätigten Rabatts nicht überschreiten.
4. Sobald die Schulung für die vereinbarte Teilnehmerzahl stattgefunden hat, zahlt Arcserve dem Partner den Betrag des gewährten Rabatts gemäß dem in den Prämien- und Geschäftsbedingungen beschriebenen Prozess.
5. Alle anderen Spesen, Gebühren und Zusatzkosten, die während der RHA Master Class Reise anfallen können, können nicht geltend gemacht werden und liegen in der alleinigen Verantwortung des Partners und seiner Teilnehmer.

Prämien- und Geschäftsbedingungen

1. Nach der Überprüfung durch Arcserve werden Ihnen nach dem folgenden Verfahren berechnete Rabatte ausgezahlt:
 - a. Arcserve bestätigt die Berechtigung für potenzielle Rabatte; erstellt eine intern vorgenehmigte PO für eine entsprechende Prämie und teilt Ihrer Organisation diese PO-Referenznummer mit;
 - b. (ii) Der Arcserve-Partner muss Arcserve LLC eine Rechnung mit Bezug auf diese PO ausstellen, indem er seine Forderung, nachdem die Schulung stattgefunden hat, an invoice@arcserve.com sendet;
 - c. (iii) Arcserve LLC zahlt dem Arcserve-Partner den geforderten Betrag (der dem oben beschriebenen Betrag der PO entsprechen sollte (ii)) per Banküberweisung oder einer anderen geeigneten Methode innerhalb einer Frist von 30 Tagen.

2. Sollte der Arcserve-Partner mit der Abwicklung nicht einverstanden sein oder einen Teil davon beanstanden, muss der Partner Arcserve LLC schriftlich benachrichtigen und Arcserve wird in bestem Gewissen mit ihm zusammenarbeiten, um solche Probleme zu lösen. Eine Entscheidung von Arcserve ist endgültig und bindend.
3. Alle Arcserve-Produkte, die für das Arcserve Reseller-Rabattprogramm in Frage kommen, müssen von einem autorisierten Arcserve-Händler erworben werden. Bei der Berechnung des NCV schließt Arcserve alle Steuern, Beratungs- und sonstigen Honorare, Versandkosten und sonstigen Nebenkosten aus.
4. Die Entscheidung von Arcserve über die Berechtigung zur Teilnahme an dieser Aktion ist endgültig und verbindlich. Arcserve behält sich das Recht vor, diese Aktion ohne Angabe von Gründen ganz oder teilweise zu stornieren oder zu ändern. Arcserve ist berechtigt, die Promotion zu beenden oder abzulehnen, wenn die Bedingungen dieser Vereinbarung nicht erfüllt sind.
5. Arcserve ist nicht verantwortlich für Steuern oder Abgaben, die sich aus der Gewährung dieses Rabatts ergeben können.
6. Alle im Rahmen dieser Aktion erzielten oder erhaltenen Beträge dürfen nicht für Bestechung oder unethische oder illegale Aktivitäten verwendet werden.